



LA COMPETITIVITÀ DELLE AREE PORTUALI

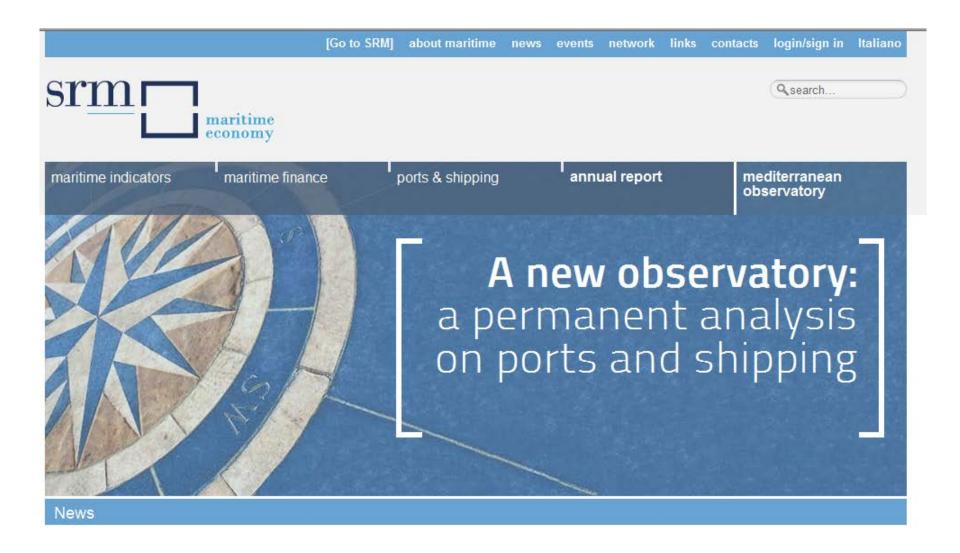
2° ANNUAL REPORT – ITALIAN MARITIME ECONOMY

Arianna Buonfanti

XVII Riunione Scientifica SIET Università Bocconi

Milano, 30 giugno 2015

SRM Maritime Observatory



Perché un Osservatorio Permanente sulla Maritime Economy?

I porti contribuiscono alla crescita economica:

- Rafforzando le relazioni commerciali: circa l'80% del commercio internazionale in volume e oltre il 70% in valore è realizzato via mare.
- Sostenendo la diversificazione economica: i porti e il settore dei trasporti favoriscono la crescita di altri settori, ampliando la piattaforma economica di un paese.
- **Generando occupazione**: per ogni posto di lavoro creato all'interno di un porto ben gestito, fino a cinque posti di lavoro sono stati creati al di fuori del porto.
- Aumentando la competitività: un efficiente settore portuale e dei trasporti migliora la capacità di un paese di competere.
- Creando un elevato impatto economico sul territorio

La struttura del 2° Rapporto



1) Analisi congiunturale

- Gli scenari internazionali e nazionali
- Competitività: i terminal e le Special Economic Zones
- Le relazioni commerciali via mare dell'Italia
- Un'indagine empirica sulle imprese manifatturiere
- I fondi di investimento nel finanziamento delle imprese marittime

2) Monografie

- Trasporto intermodale in Europa
 - Le esperienze del Northern Range
 - Le esperienze del Southern Range



L'Osservatorio si avvale di collaborazioni...

....scientifiche....

- Kuhne Logistics University di Amburgo
- CERTeT Centro di Economia regionale, dei trasporti e del turismo
- Banca d'Italia
- Prometeia
- Università Federico II
- Università Parthenope

....e ha partner operativi....

- Contship Italia
- Grimaldi Group
- Federagenti

- Unione Industriali
- Autorità Portuale di Taranto
- Mediocredito Italiano (Gruppo Intesa Sanpaolo)

Agenda



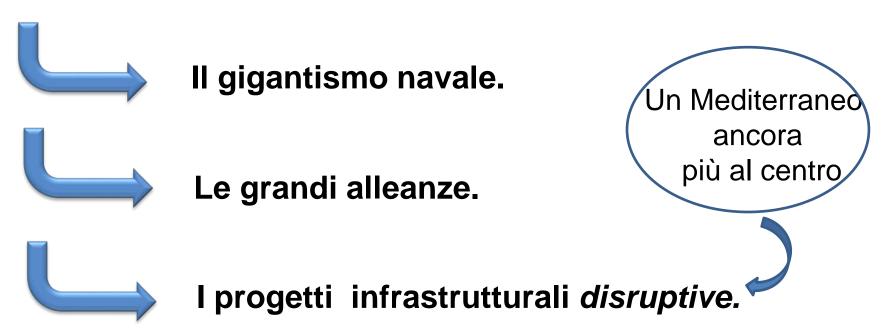
Scenario e tendenze evolutive globali

■ La filiera Maritime in Italia

II caso Tanger Med

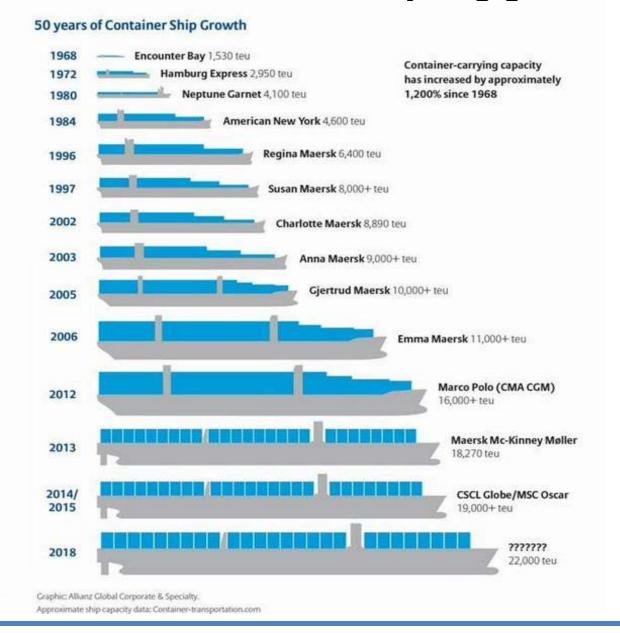
I Macro-fenomeni in atto

Tre grandi fenomeni stanno modificando la competitività internazionale portandola verso l'«integrazione del commercio Mondiale» determinando **nuove rotte**, cambiando il **baricentro degli scambi e** conseguentemente **la geografia produttiva**.



I negoziati TTIP e TPP influenzano il nuovo ordine commerciale

I nuovi driver della maritime economy: il gigantismo navale

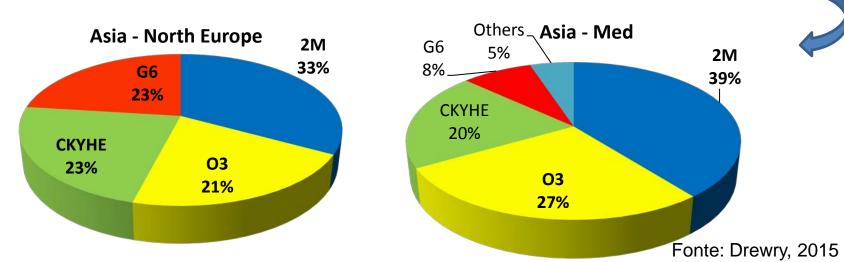


I nuovi driver della Maritime economy: le alleanze che si dividono il mercato

Economie di scala: miglioramento della redditività, costi e servizi, ambiente.

MAGGIORE CONCENTRAZIONE DEL MERCATO

Sulla rotta Asia-Med insistono le più grandi alleanze navali «2M» e «O3»



- 2M, Maersk e MSC
- OCEAN THREE, CMA CGM, China Shipping Container Lines (CSCL) e United Arab Shipping Co (UASC).
- G6, Hapag Lloyd, NYK, OOCL, APL, Hyundai and MOL
- CKYHE, China Shipping, K-Line, Yang Ming, Hanjin and Evergreen.



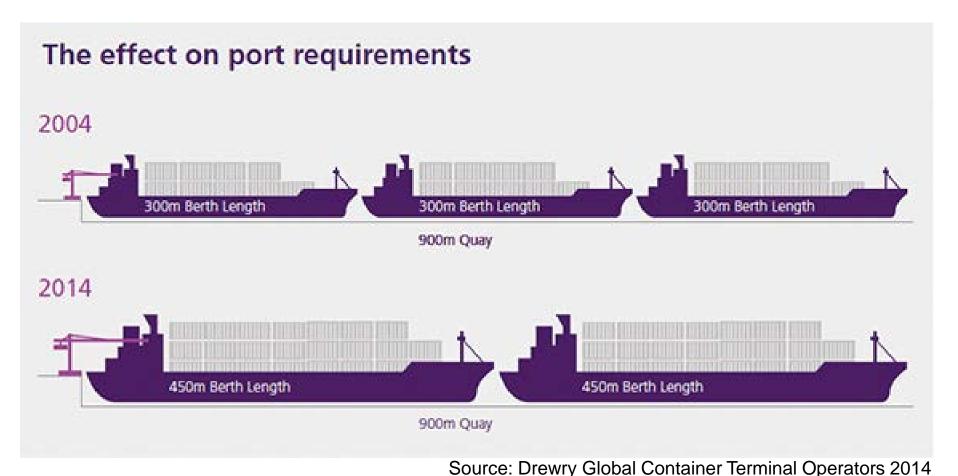
I driver di cambiamento nel settore dello shipping

Gigantismo navale



Grandi alleanze

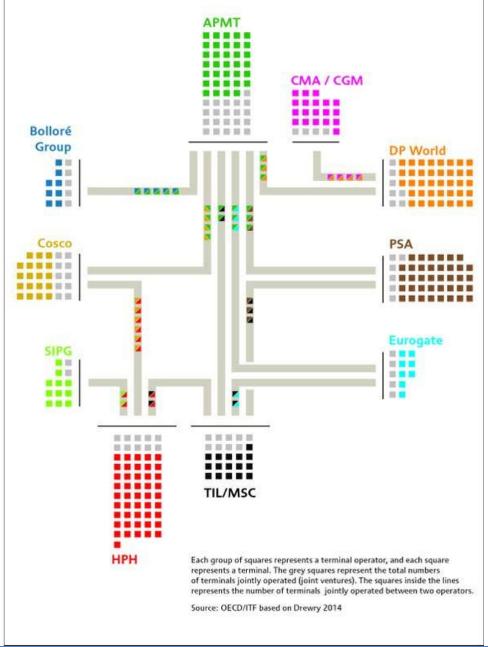
Maggiore pressione sui terminal



Global Container Terminal Operators 2014

Le alleanze tra i terminal

- Il terminal e la sua produttività garantiscono l'efficienza logistica e intermodale del porto
- Oltre alle alleanze tra i carrier è in corso anche una politica di alleanze tra i grandi operatori dei terminal portuali



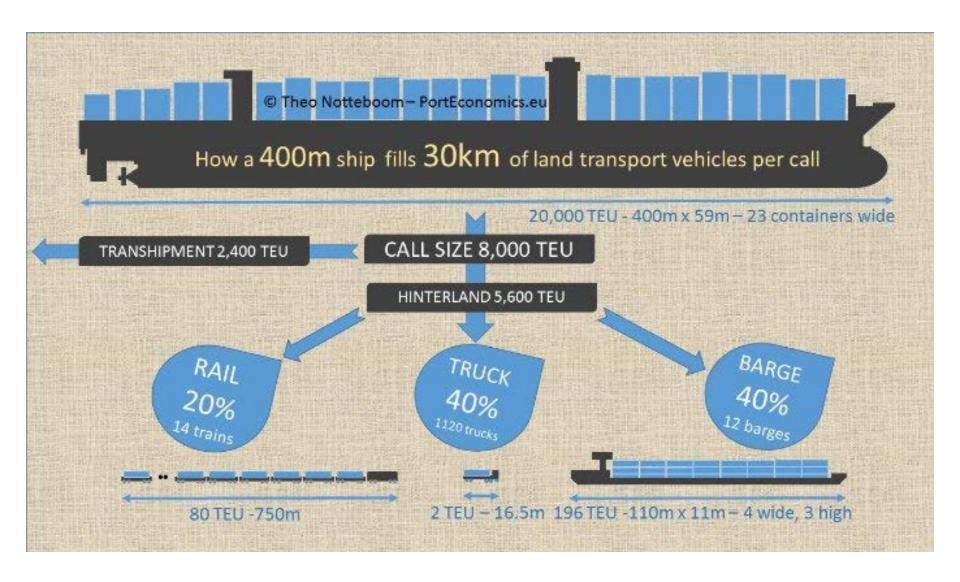


La diversificazione geografica dei terminal operators: DPW



Fonte: DP World, 2015

L'intermodalità: l'impatto delle Megaships



Suez. Il progetto non riguarda solo l'allargamento...

II 6 AGOSTO SARA' INAUGURATO IL RADDOPPIO

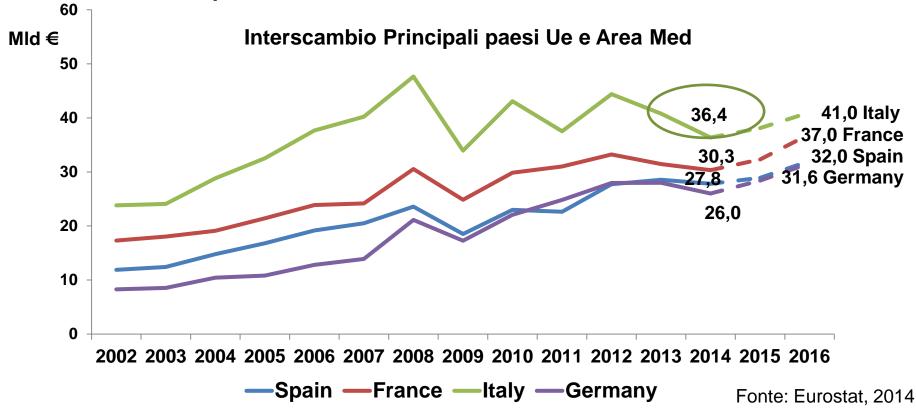
L'obiettivo è fare di tutta l'area un centro economico, logistico e industriale dove incentivare l'insediamento di investitori esteri.



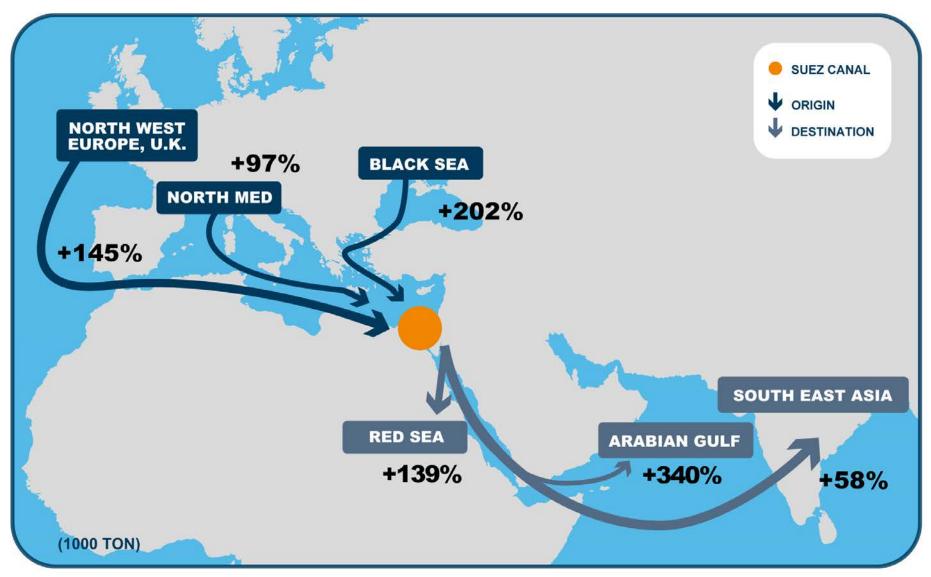
Fonte: SRM su Suez Canal Authority, 2015

Il Mediterraneo assume un ruolo sempre più centrale

- Il trend di Suez dimostra che il traffico marittimo nel Mediterraneo sta aumentando nonostante le tensioni politiche dell'area (+123% delle merci in transito dal 2001 al 2014)
- Nel Mediterraneo transita il 19% del traffico marittimo mondiale; nel 2005 era il 15%.
- Cresce l'import-export marittimo nell'area. L'Italia è tra i principali partner commerciali con 47,8 miliardi di euro di interscambio e di questi, il 76,1% (36,4 mld€) è ascrivibile al trasporto marittimo.



I FLUSSI CARGO NORD-SUD DEL CANALE DI SUEZ 2001-2014



Fonte: SRM su Suez Canal Authority, 2015

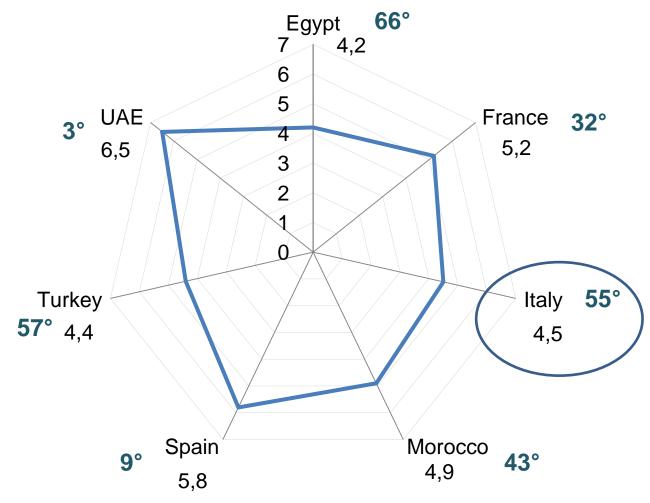
I FLUSSI CARGO SUD-NORD DEL CANALE DI SUEZ 2001-2014



Fonte: SRM su Suez Canal Authority, 2015

L'Italia? Un confronto con i competitors

Quality of port infrastructure



Fonte: SRM su World Economic Forum, 2015

I nuovi entranti: gli Emirati Arabi Uniti (EAU)

- Hub logistico-infrastrutturale tra «oriente (Singapore) ed occidente (Rotterdam e principali porti UE)»;
 - ✓ Dubai è 9° nel ranking mondiale dei **porti** container prima di Rotterdam con una crescita del 11,4% nell'ultimo anno;
 - ✓ DP World è il 5° terminalista al mondo con un peso dell' 8,8%;
 - ✓ Gli EAU sono al **3**° posto per l'attività di **re-export** dopo Singapore e Hong-Kong.

Gateway to the World



Tempi di navigazione in giorni:

Asia meridionale: 9;

Europa: 14 giorni (*Tra 11 di Italia e Grecia e 20 Germania e*

Olanda); Cina: 17;

East Africa: 18;

Giappone: 20;

US East Cost: 21;

Australia: 18



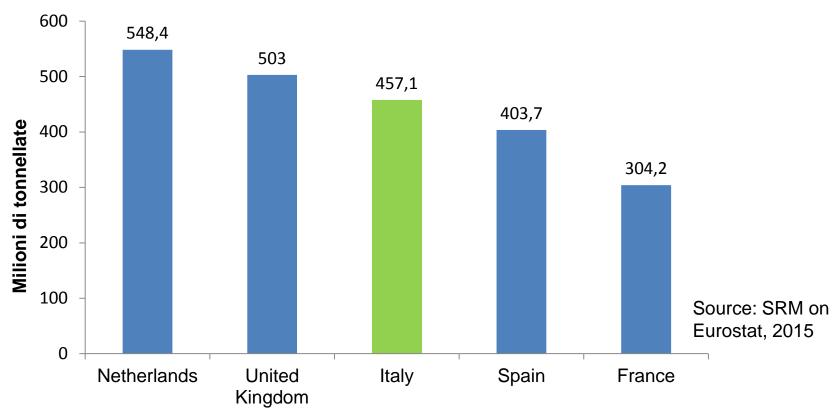
Agenda

Scenario e tendenze evolutive globali

La filiera Maritime in Italia

II caso Tanger Med

L'Italia ha un «peso» significativo nell'economia marittima dell'UE28

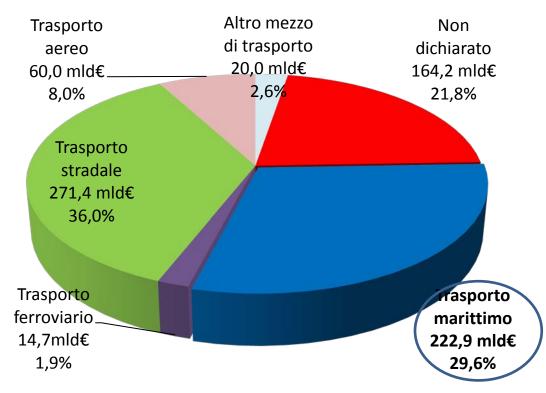


- Nel trasporto marittimo di merci l'Italia è terza in Europa con 457 mnl di tonnellate movimentate nel 2013.
- Con 204,4 mln di tonnellate l'Italia è il primo Paese nell'UE28 per trasporto di merci in SSS nel Mediterraneo; con 36 mln di tonnellate siamo al primo posto anche nel Mar Nero.

Dal mare passa l'internazionalizzazione dell'economia italiana

Interscambio commerciale Italia

Il mare con il 29,6% è le principali tra modalità di trasporto delle nostre merci.

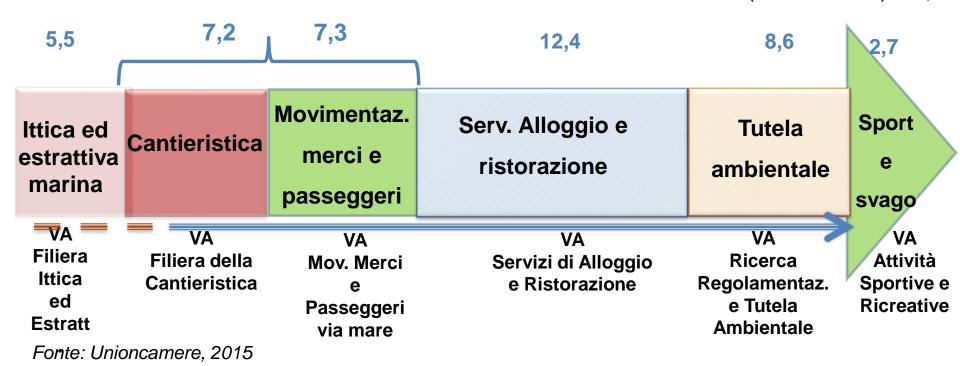


Fonte: SRM su Coeweb. Dati al 31/12/2014

Circa 7.000 **imprese** dello shipping le sono (armatoriale+trasporti) e dalla cantieristica in Italia; in particolare strutturate in forma di società di capitali (42,3%), seguite dalle ditte individuali (36,4%), dalle società di persone (15,9%).

La «catena del valore» della Maritime Economy in Italia

L'ECONOMIA DEL MARE. LA CATENA DEL VALORE AGGIUNTO (Dati in mld €): 43,8



VALORE AGGIUNTO & FATTURATO:

- Nel 2014 il valore aggiunto prodotto dallo shipping (armatoriale+trasporti) e dalla cantieristica è di circa 14,5 mld€
- 15,5 mld€investiti nel settore dagli armatori italiani negli ultimi 10 anni
- Il fatturato stimato del settore è di circa 20 mld €

Il peso della Maritime Economy nel Mezzogiorno

- Il 33,7% del valore aggiunto dell'economia del mare è prodotto nel Mezzogiorno (14,7 miliardi di euro) e il 38,6% dell'occupazione generata in totale dall'economia marittima si trova nel Sud
- In termini di infrastrutture, i 12 porti del Mezzogiorno movimentano il 45,7% del totale del traffico container e il 47% del traffico complessivo di merci
- Il 60% dell'interscambio commerciale del Mezzogiorno viaggia su nave per un valore di quasi 55 miliardi di euro
- circa 2.700 sono le imprese del cluster marittimo nel Mezzogiorno, ovvero il 39% del dato nazionale

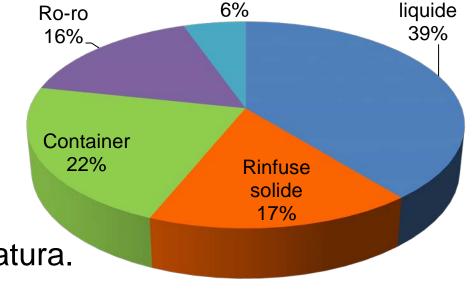
La riforma/1: le esigenze portuali

I POT triennali delle Autorità Portuali prevedono:
 6,3 miliardi di euro per infrastrutture; 4,6 sono per opere di nuova costruzione.

Di questi viene pianificato:

- 1,5 miliardi per il 2015
- 1,9 miliardi per il 2016
- 2,8 miliardi per il 2017

Le coperture sono di varia natura.



Merci varie

È prevista per il 2020 una crescita del 9% del trasporto marittimo delle merci

Rinfuse

La riforma/2: la struttura della Governance

8 AdSP: Autorità di Sistema Portuale......

- Nord Tirrenica = Genova, La Spezia, Savona e Marina di Carrara;
- Nord Adriatica = Venezia, Trieste, Ravenna e Ancona;
- Tirrenica Centrale = Livorno, Piombino e Civitavecchia;
- Sarda: Cagliari-Sarroch e Olbia-Golfo Aranci;
- Campana: Napoli e Salerno;
- Pugliese: Bari, Brindisi, Taranto e Manfredonia;
- Calabra e dello Stretto: Gioia Tauro e Messina;
- Siciliana: Palermo, Catania ed Augusta.

.....ma potrebbero diventare 14.....



La riforma/3: la struttura della Governance

- Vi sarà un Piano Regolatore di sistema portuale
- Presidente nominato dal Ministro sentite le Regioni
- Nel territorio vi sarà una Direzione Portuale
- Il comitato portuale con non più di 5 membri
- Esisterà un tavolo del mare con funzioni consultive
- L'Autonomia Finanziaria di Sistema (risorse assegnate alla AdSP ma almeno il 50% al singolo porto che ha prodotto l'introito)

Agenda

Scenario e tendenze evolutive globali

■ La filiera Maritime in Italia

II caso Tanger Med

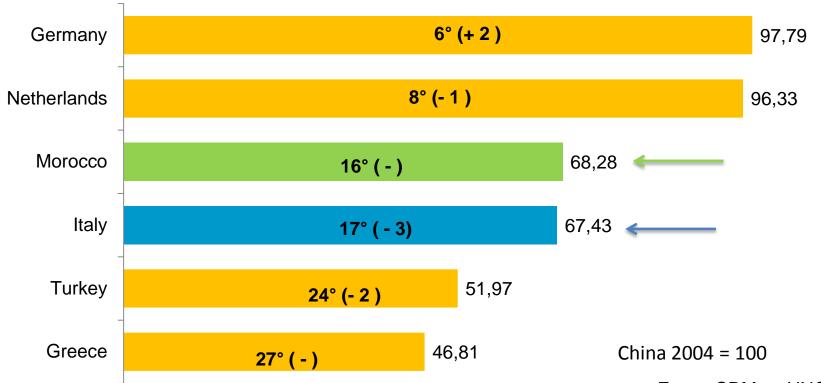




I GRANDI FENOMENI MARITTIMI: IL CASO DI TANGER MED

Alessandro Panaro

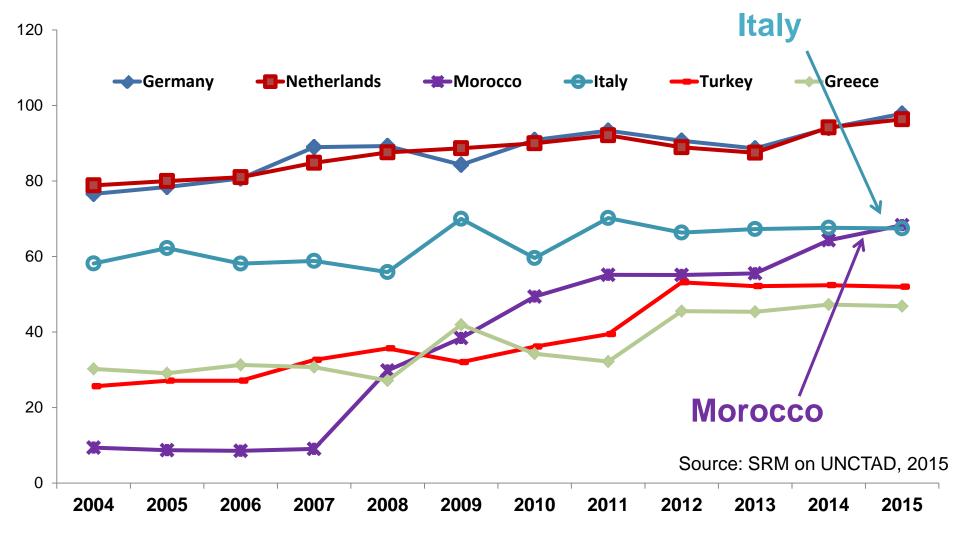
Competitività. LSCI - Liner Shipping Connectivity Index 2015



Fonte: SRM su UNCTAD, 2015

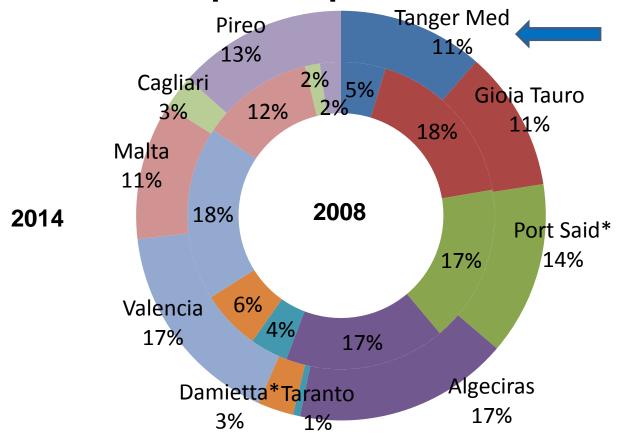
- LSCI è un indice calcolato dall'UNCTAD per misurare la competitività di un sistema portuale e logistico (considera 157 paesi). Esso mostra i collegamenti con le nazioni estere garantite dai servizi di linea.
- È generato da 5 componenti: **1.** Il numero delle navi; **2.** La capacità di trasporto in termini di container di queste navi; **3.** Il tonnellaggio massimo delle navi; **4.** Il numero di servizi marittimi; **5.** Il numero di compagnie di navigazione che impiegano portacontainer nei servizi da e per i porti.

The LSCI - Liner Shipping Connectivity Index 2004-2015



Tra i Paesi esaminati è il Marocco a mostrare la performance migliore dal 2004 e nel 2015 ci precede. Il Marocco ha guadagnato 61 posizioni nel ranking dal 2004.

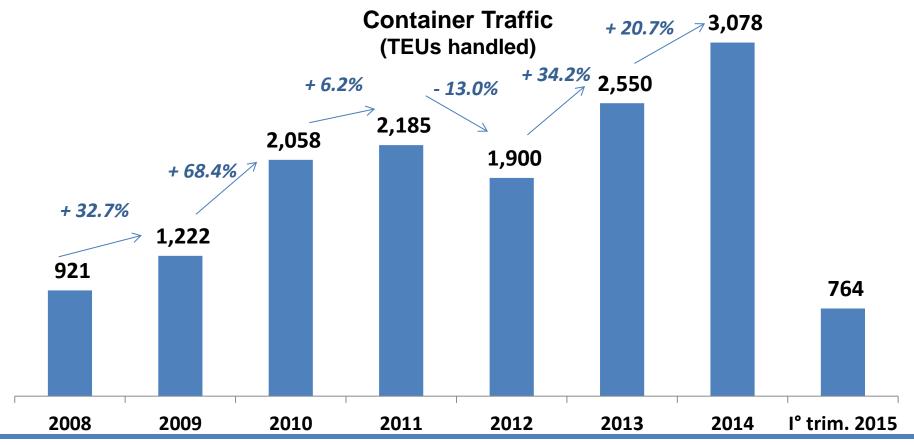
Uno sguardo ai competitor portuali nel Mediterraneo



- Tra il **2008 e il 2014** i porti hub della sponda Sud del Mediterraneo hanno mantenuto costante la loro quota di mercato al **28%**, ma i pesi sono cambiati: l'unico hub a crescere in questo periodo è stato Tanger Med
- Nello stesso periodo i porti italiani hanno registrato una riduzione dal 24% al 15% e i due hub dell'East Med (Il Pireo e Malta) hanno incrementato la loro quota di mercato dal 14% al 24%

I nostri competitor: Tanger Med

- Il porto di Tanger Med ha più che triplicato il traffico container rispetto ai valori del 2008 e nell'ultimo anno la crescita è stata del 20,7%. Nel primo trimestre 2015 Tanger Med ha movimentato 764 mila TEU, +4,3% su analogo periodo del 2014
- È importante il ruolo delle Free Zones



Tanger Med: a national will

The project was born from a political will to mobilize the strengths of the northern region of the Kingdom to provide a port hub of industry and services

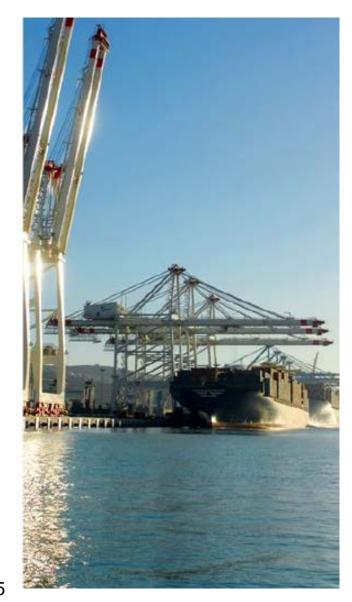
Consistency of the project:

- A Deepwater port
- Logistics area
- An Industrial, trade and services area

Key dates:

- Launched on July 30th, 2002 by His Majesty Mohammed VI
- 2007: Commissioning of the first terminal APMTT;
- 2008: Commissioning of the second terminal Eurogate;
- 2010: Start of the Passenger Terminal;
- 2012: Start of Hydrocarbons and Cars terminals
- 2014: Start of Tanger Med Port Center

Source: SRM on Tanger Med Port Authority, 2015

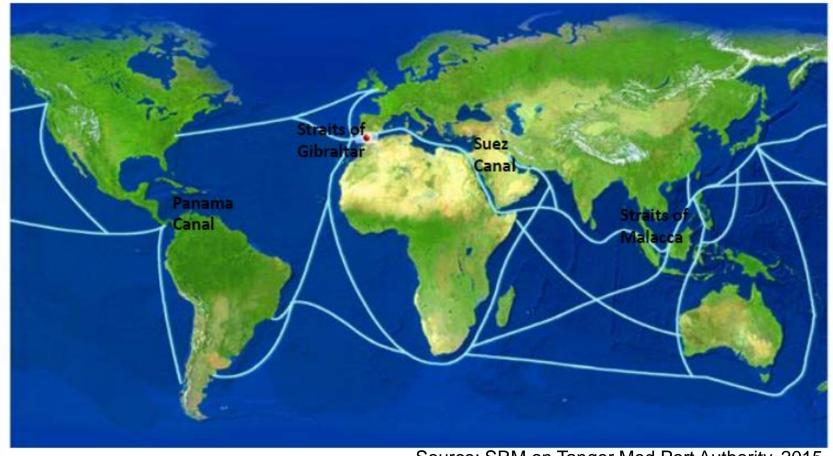


Tanger Med: a unique location, a strategic vision

At the crossroads of key Liner corridors

Zero deviation on East-West / North-South routes

100 000 ships annually, 20% of which is container traffic, sail through the Straits of Gibraltar



Source: SRM on Tanger Med Port Authority, 2015

Tanger Med 1: a port for containers

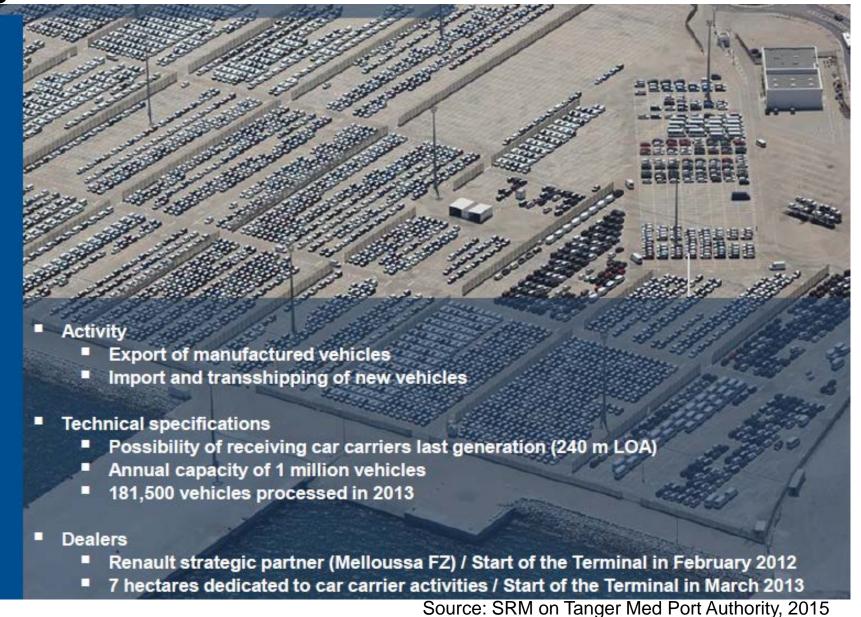


Tanger Med: a Mega Project



- 8 Mil+ TEUs annual handling capacity
- 1 Mil vehicles per year
- 7 Mil passengers
- 700 000 trucks
- 5 Mil tons of Oil products
- End to end length: 9 km
- EUR 7.5 billion public/private investment

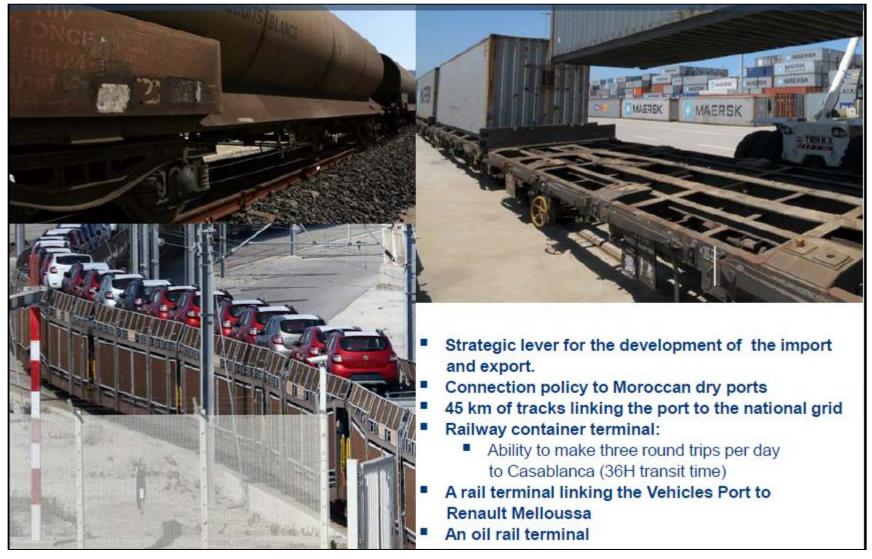
Tanger Med 1: a Port for vehicles



Tanger Med 1: a Port for hydrocarbons



Tanger Med 1: The Railway as a bridge to the moroccan market



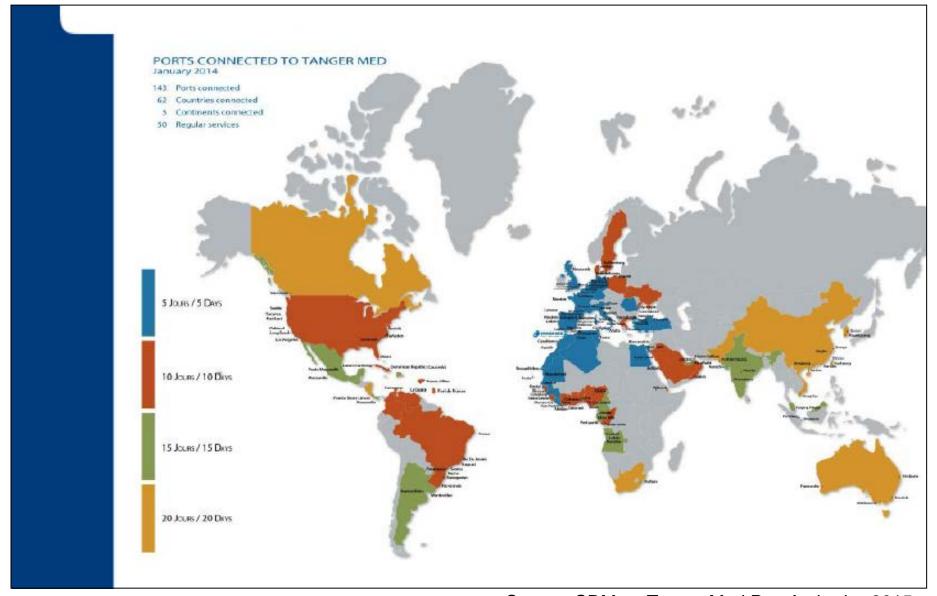
Tanger Med Passenger Port: a water bridge on the strait



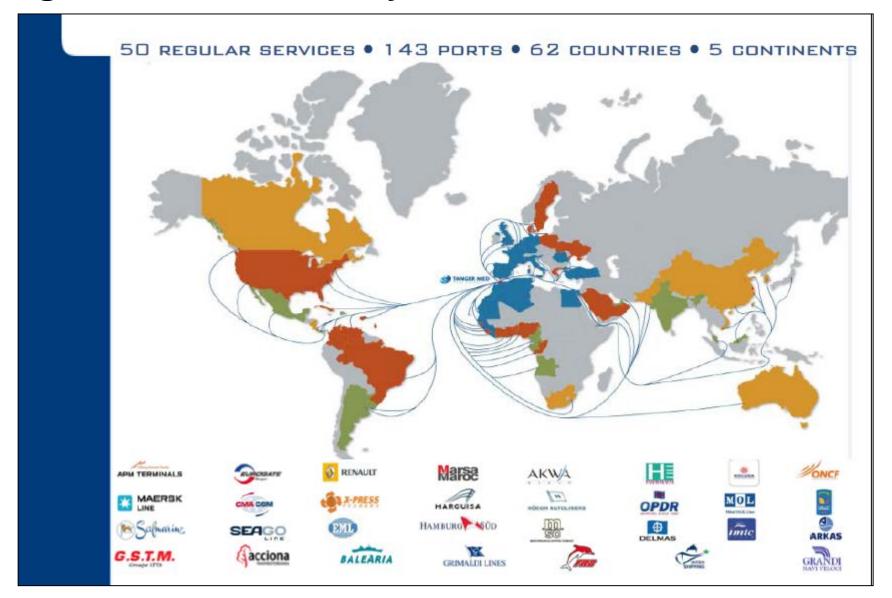
Tanger Med II: the new challenge



Tanger Med: connectivity



Tanger Med: connectivity



Le Free Zones come facilitatori di sistema. Dati di impatto economico

15

Le *Free Zones (SEZ)* europee che sono tra le prime 50 al mondo per impatto economico fornito al territorio (1 in Lituania, 2 inglesi, 2 in Lettonia, 10 in Polonia)

65 milioni

è l'occupazione **diretta** generata dalle Free Zones nel mondo (40 milioni solo in Cina)

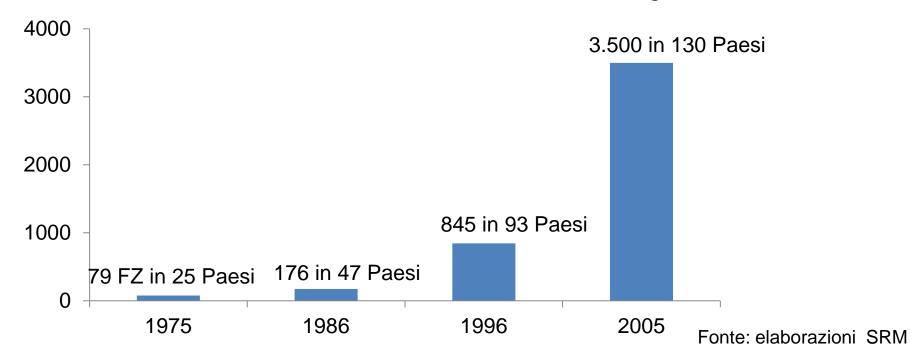
60% del totale

Il **peso** (in media) delle Free Zones sull'export totale di un Paese

.... Un concetto importante su cui porre l'attenzione: le Free Zones più importanti sono in prossimità di porti...

Le Free Zones nel mondo. Dati di impatto economico

La crescita mondiale delle Free Zones negli anni

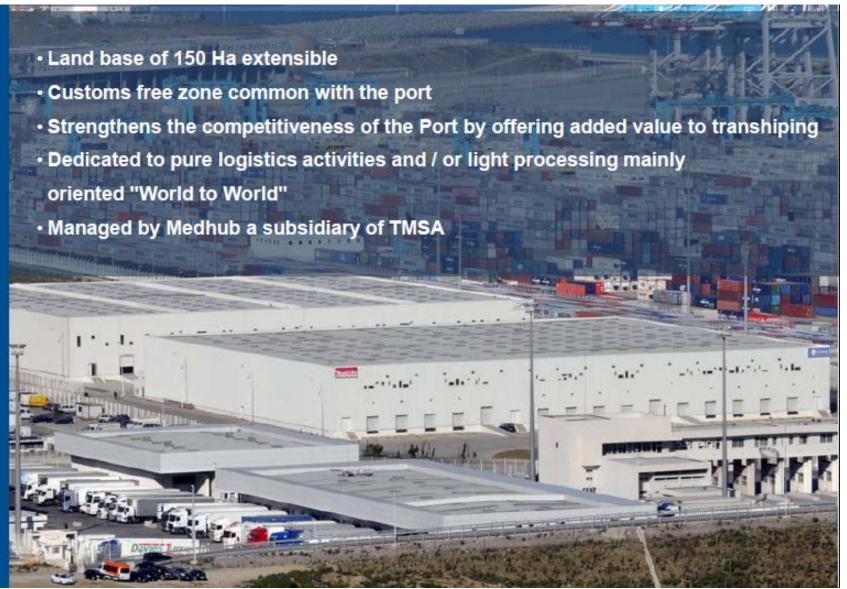


- Delle 3.500 esistenti, 2.301 Free Zones sono nate in Paesi in via di sviluppo e in transizione di queste il 60% gestite da privati, da società nate ad hoc
- In Europa ce ne sono 50 (prevalentemente nell'area Centrale e Orientale)

Le Free Zones come sostegno all'internazionalizzazione – Tanger Med



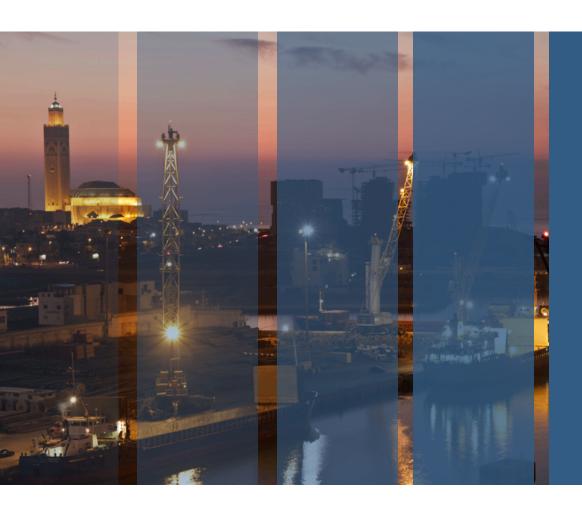
Logistics Zone Medhub



Industrielle Zone: Tanger Free Zone







Stratégie portuaire 2030

Stratégie portuaire 2030 : vision et objectifs

Avoir des ports
performants, catalyseurs de
la compétitivité de
l'économie nationale,
moteurs du développement
régional du territoire et
acteurs incontournables
dans le positionnement du
Maroc comme plateforme
logistique du bassin
méditerranéen

Soutenir les dynamiques économiques



Renforcer la présence du Maroc sur ses deux façades maritimes et saisir une part du marché du commerce et du tourisme international maritime entre l'Europe, le Moyen-Orient, l'Asie et l'Afrique

Contribuer aux équilibres régionaux du Royaume et favoriser le développement social et humain



Demande / offre portuaire

Prévisions d'évolution des trafics 2030

Capacité des ports



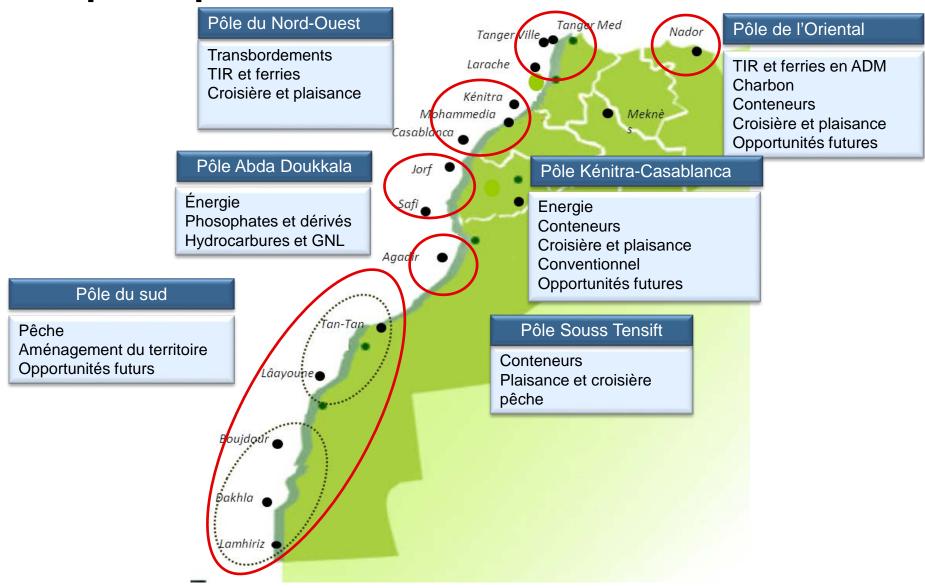
De 290 à 370 millions de tonnes

140 millions de tonnes

Renforcement et adaptation de l'offre portuaire aux développements que connait le secteur du transport maritime

Répartition équilibrée des infrastructures portuaires le long du littoral marocain, afin de faire face à l'évolution du trafic

Les pôles portuaires et leurs vocations



Les principaux axes de la stratégie portuaire à l'horizon 2030

- Port de Mohammedia
- Port de Casablanca
- Port de Jorf Lasfar
- Port d'Agadir
- Port de Tarfaya
- Tanger-ville
- Kénitra-ville
- Casablanca
- Safi-ville
- Port de Nador West Med
- Port de Kénitra Atlantique
- Port gazier de Jorf Lasfar
- Nouveau port vraquier de Safi
- Port de Dakhla Atlantique



Grandes extensions



Intégration des ports dans le milieu urbain

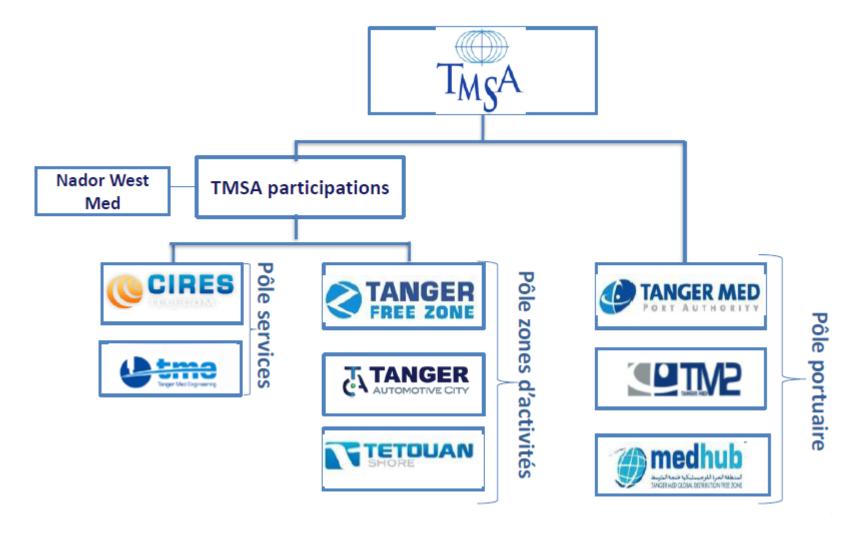


Construction de nouveaux ports



Tanger Med: a unique model of management

TANGER MED GROUP



Grazie dell'attenzione

www.srm-maritimeconomy.com

www.srm-med.com